

Xtudeo

LA PLATAFORMA E-LEARNING
100% ONLINE

CURSOS EN HABILIDADES BLANDAS Y DIGITALES





SOFT SKILLS

HABILIDADES BLANDAS INTERPERSONALES

HABILIDADES COMUNICATIVAS

- **Lenguaje corporal y comunicación no verbal** (3h)
- **Comunicación y liderazgo con la metodología DISC** (3h)
- **Perder el miedo a hablar en público** (2h50)
- **Presentaciones creativas enfocadas a las ventas** (4h50)
- **Storytelling: Personaliza tu comunicación** (3h20)
- **Storytelling como estrategia de comunicación** (1h30)
- **Cómo dar y recibir feedback** (3h)
- **Copywriting: La fórmula magistral** (3h)
- **Comunicación con asertividad y empatía** (2h)
- **Introducción a la CNV: Los 4 pasos de la comunicación no violenta** (2h50)
- **CNV: Técnicas para la transformación de conflictos** (2h)
- **Comunicación efectiva: El arte de escuchar** (2h30)

NEGOCIACIÓN Y RESOLUCIÓN DE CONFLICTO

- **Resolución de los conflictos en empresa** (1h20)
- **Comunicación con asertividad y empatía** (2h)
- **Introducción a la CNV: Los 4 pasos de la comunicación no violenta** (2h50)
- **CNV: Técnicas para la transformación de conflictos** (2h)
- **Estrategias para negociar y cerrar acuerdos** (2h)
- **Técnicas de negociación** (1h30)

TRABAJO EN EQUIPO

- **Reuniones eficaces con Visual Thinking** (4h)
- **Reuniones eficaces** (3h30)

HABILIDADES COMERCIALES

- **Generación de leads: Multiplica tus ventas** (2h40)
- **Gestión de Leads digitales** (3h20)
- **Prospección para las ventas B2B** (4h30)
- **Venta consultiva** (2h40)
- **Estrategias de venta: Incrementa la confianza de tu cliente** (3h20)
- **Neuroventas: Vende a la mente de tu cliente** (2h30)
- **Técnicas de ventas: Optimiza tus resultados comerciales** (2h30)
- **Objeciones de ventas: Gestiona la resistencia del cliente** (2h30)
- **Presentaciones creativas enfocadas a las ventas** (4h50)
- **Inteligencia emocional aplicada a las ventas** (3h30)
- **Venta emocional: Conquista a tus clientes** (3h50)
- **Cierre de ventas: Mejora tus procesos comerciales** (3h50)
- **Estrategias para negociar y cerrar acuerdos** (2h)

INTELIGENCIA EMOCIONAL INTERPERSONAL

- **Gestión de equipos multiculturales** (3h20)
- **Comunicación efectiva: El arte de escuchar** (2h30)

ORIENTACIÓN AL CLIENTE

- **Customer Experience** (2h)
- **Atención al cliente** (3h10)



SOFT SKILLS

HABILIDADES BLANDAS INTRAPERSONALES

PENSAMIENTO CREATIVO

- **Reuniones eficaces con Visual Thinking** (4h)
- **Creatividad e innovación: Potencia las ideas transformadoras** (3h10)
- **Design Thinking: Desarrolla productos y servicios innovadores** (2h50)
- **Visual Thinking: Comunicación eficaz con metáforas visuales** (1h20)

INTELIGENCIA EMOCIONAL INTRAPERSONAL

- **Neuroliderazgo: Conoce a tu cerebro para ser un gran líder** (2h10)
- **Cómo conocerse para ser un mejor líder** (3h30)
- **Autoliderazgo para adaptarse al cambio** (3h)
- **Lifelong Learning: Integra el aprendizaje continuo para el éxito profesional** (4h20)
- **Introducción al mindfulness** (2h)
- **Mindfulness: Profundiza en la autoconciencia** (2h)
- **Desarrollo y crecimiento personal y profesional** (4h30)

FELICIDAD

- **Cómo mejorar el bienestar emocional en el trabajo** (2h)
- **Gestión del estrés laboral** (2h)
- **Introducción al mindfulness** (2h)
- **Mindfulness: Profundiza en la autoconciencia** (2h)

RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS Y TOMA DE DECISIONES

- **Productividad y toma de decisiones** (2h50)

GESTIÓN DEL TIEMPO

- **Mejora tu gestión del tiempo en el trabajo** (2h)
- **Productividad y toma de decisiones** (2h50)
- **Teletrabajo: Armoniza el trabajo desde casa** (4h10)



LIDERAZGO

HABILIDADES BLANDAS DE LIDERAZGO

DESARROLLO DE COLABORADORES

- **Herramientas de coaching para el liderazgo** (2h30)
- **Herramientas para el líder del futuro** (2h30)
- **Cómo dar y recibir feedback** (3h)
- **Autoliderazgo para adaptarse al cambio** (3h)
- **Desarrollo y crecimiento personal y profesional** (4h30)

GESTIÓN DE EQUIPOS

- **Liderazgo y gestión de equipos** (3h10)
- **Gestión de equipos multiculturales** (3h20)
- **Resolución de los conflictos en empresa** (1h20)
- **Motivación laboral** (3h30)
- **Inteligencia emocional: Crea equipos de alto rendimiento** (4h)
- **Coaching y rendimiento laboral: Potencia la motivación de tu equipo** (2h)
- **Reuniones eficaces** (3h30)
- **Team Building: Mejora tus dinámicas empresariales** (2h)
- **Cómo conocerse para ser un mejor líder** (3h30)
- **Cómo implementar el teletrabajo en tu empresa** (4h)
- **Gestión de equipos con Kanban y Trello** (3h10)

LIDERAR EL CAMBIO

- **Herramientas para el líder del futuro** (2h30)
- **Cómo implementar el teletrabajo en tu empresa** (4h)

LIDERAZGO Y COMUNICACIÓN

- **Comunicación corporativa** (3h)
- **Motivación laboral** (3h30)
- **Introducción a la CNV: Los 4 pasos de la comunicación no violenta** (2h50)
- **CNV: Técnicas para la transformación de conflictos** (2h)
- **Comunicación con asertividad y empatía** (2h)

ESTRATEGIA EMPRESARIAL

- **Cultura empresarial para organizaciones innovadoras** (3h50)
- **Comunicación corporativa** (3h)
- **Cómo crear y definir la estrategia de tu empresa** (3h40)

TEORÍA DEL LIDERAZGO

- **Neuroliderazgo: Conoce a tu cerebro para ser un gran líder** (2h10)
- **Liderazgo emergente con Teoría U: Fomenta la innovación en las empresas** (2h)

LIDERAZGO Y DIVERSIDAD

- **Liderar en la diversidad con éxito** (3h)
- **Gestión de equipos intergeneracionales** (2h50)



MARKETING DIGITAL

VISIÓN ESTRATÉGICA PARA LA ECONOMÍA DIGITAL

MARKETING DIGITAL

- **Inbranding: Impulsa tu marca desde dentro hacia fuera** (4h)
- **Branding en la era digital** (4h30)
- **Customer Experience** (2h)
- **Email Marketing: Estrategia y diseño de alto impacto** (3h20)
- **Iniciación al marketing digital** (2h)
- **Cómo iniciar tu presencia en Internet y vender online** (4h)

DIGITAL SELLING

- **Generación de leads: Multiplica tus ventas** (2h40)
- **Gestión de Leads digitales** (3h20)
- **Social Selling en LinkedIn para mejorar tu marca y ventas** (3h50)
- **Prospección para las ventas B2B** (4h30)

ECOMMERCE

- **Introducción al eCommerce** (2h)
- **Cómo crear una tienda online: Lanza tu eCommerce** (3h30)
- **Marketplaces: Estrategia y venta multicanal** (1h)
- **Análisis eCommerce: Potencia tu negocio online** (2h)

SOCIAL MEDIA MARKETING

- **Cómo crear un plan de Social Media Marketing** (2h20)
- **Social Selling en LinkedIn para mejorar tu marca y ventas** (3h50)
- **Instagram y Facebook Ads: Crea publicidad de forma efectiva** (2h10)
- **Instagram: Potencia tu marca y perfil profesional** (2h10)
- **Instagram: Cómo crear tu contenido y calendario editorial** (1h50)

INBOUND MARKETING

- **Generación de leads: Multiplica tus ventas** (2h40)
- **Gestión de Leads digitales** (3h20)
- **SEO aplicado al marketing de contenidos** (2h40)
- **Inbound marketing: Atrae y fideliza a tus clientes** (3h40)
- **Introducción a las estrategias de marketing de contenidos** (3h)

SEO

- **Iniciación al SEO y posicionamiento web** (2h50)
- **SEO: Descubre cómo funciona Google** (1h30)
- **SEO aplicado al marketing de contenidos** (2h40)

DATA Y ANALÍTICA

- **Google Analytics: Configura eventos, objetivos e informes** (2h20)



COMPETENCIAS DIGITALES

ALFABETIZACIÓN DIGITAL Y HERRAMIENTAS

HERRAMIENTAS DIGITALES

- **Microsoft Teams: Desarrolla el trabajo colaborativo** (2h40)
- **Canva** (3h50)
- **Excel: Nivel básico** (2h30)
- **Excel: Nivel intermedio** (2h30)
- **Excel: Nivel avanzado** (2h30)
- **Gestión de equipos con Kanban y Trello** (3h10)
- **Google Analytics: Configura eventos, objetivos e informes** (2h20)
- **Herramientas para la digitalización y transformación de tu empresa** (4h)

DIGITALIZACIÓN

- **Digitalización y transformación digital** (5h)
- **Cloud Computing: Servicios en la nube para tu negocio** (3h20)
- **Ciberseguridad: Protege a tu empresa de los ataques** (3h10)
- **Digitalización de las telecomunicaciones en empresa** (4h20)
- **Digitalización: Automatiza los procesos de tu empresa** (3h20)
- **Herramientas para la digitalización y transformación de tu empresa** (4h)

TECNOLOGÍAS DIGITALES

- **Blockchain y Criptomonedas** (2h30)

METODOLOGÍAS

- **Gestión de equipos con Kanban y Trello** (3h10)



MARKETING TRADICIONAL

BASE ESTRATÉGICA PARA SOLUCIONES EMPRESARIALES

MARKETING TRADICIONAL

- **Comunicación corporativa** (3h)
- **Customer Experience** (2h)
- **Podcasting: Una nueva forma de potenciar tu marca** (2h40)
- **Venta emocional: Conquista a tus clientes** (3h50)
- **Visual Merchandising: Gestiona tu espacio comercial** (3h)
- **Generación de leads: Multiplica tus ventas** (2h40)
- **Gestión de Leads digitales** (3h20)
- **Storytelling: Personaliza tu comunicación** (3h20)
- **Storytelling como estrategia de comunicación** (1h30)
- **Estrategias de comunicación: Marketing 360°** (2h)

MARCA PERSONAL

- **Podcasting: Una nueva forma de potenciar tu marca** (2h40)
- **Social Selling en LinkedIn para mejorar tu marca y ventas** (3h50)
- **Cómo definir tu identidad de marca** (2h)
- **Instagram: Potencia tu marca y perfil profesional** (2h10)
- **Instagram: Cómo crear tu contenido y calendario editorial** (1h50)
- **Naming: Cómo elegir el nombre de tu negocio o marca** (2h30)
- **La importancia del color en tu imagen de marca** (2h20)
- **Marca personal: Estrategias para diferenciarse en redes sociales** (1h50)



EMPRESA CONSCIENTE

VALOR COMPARTIDO Y VISIÓN DEL TRIPLE IMPACTO

BIENESTAR CORPORATIVO

- **Cómo mejorar el bienestar emocional en el trabajo** (2h)
- **Gestión del estrés laboral** (2h)
- **Desconexión digital en el trabajo** (2h30)
- **Introducción al mindfulness** (2h)
- **Mindfulness: Profundiza en la autoconciencia** (2h)

DIVERSIDAD E IGUALDAD

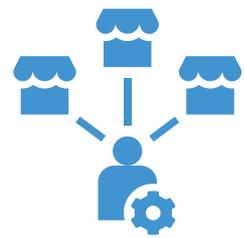
- **Liderar en la diversidad con éxito** (3h)
- **Gestión de equipos multiculturales** (3h20)
- **Gestión de equipos intergeneracionales** (2h50)

MODELO DEL TRIPLE IMPACTO

- **Introducción a las empresas y certificación B Corp** (4h20)

EMPRESAS CON PROPÓSITO

- **Introducción a las empresas y certificación B Corp** (4h20)
- **Modelos de Negocio de impacto B Corp** (2h40)



GESTIÓN EMPRESARIAL

GESTIÓN DE PERSONAS, LEGALIDAD Y ECONOMÍA

RECURSOS HUMANOS

- **Social Recruiting** (3h)
- **Planificación y gestión de los Recursos Humanos de la empresa** (4h20)
- **Cómo implementar el teletrabajo en tu empresa** (4h)
- **Team Building: Mejora tus dinámicas empresariales** (2h)
- **Estructura de nóminas y cotizaciones a la Seguridad Social** (1h30)

CUMPLIMIENTO NORMATIVO

- **Prevención de riesgos laborales** (2h)
- **Protección de Datos: LOPD y RGPD** (3h)

FINANZAS

- **Finanzas personales: Optimiza y gestiona tu dinero** (1h20)



DISEÑAMOS RUTAS DE APRENDIZAJE

Formaciones de 10-20H, personalizadas para tu empresa y bonificables con FUNDAE

TEAM WORK MAKES THE DREAM WORK

Gestiona con éxito tu equipo para lograr todos los objetivos

- Liderazgo y gestión de equipos (3h10)
- Gestión de equipos multiculturales (3h20)
- Resolución de los conflictos en empresa (1h20)
- Motivación laboral (3h30)
- Inteligencia emocional: Crea equipos de alto rendimiento (4h)
- Coaching y rendimiento laboral: Potencia la motivación de tu equipo (2h)

VENDE CON ÉXITO Y ALCANZA TUS METAS

Adopta una mentalidad customer-first para aumentar los resultados comerciales de tu empresa

- Neuroventas: Vende a la mente de tu cliente (2h30)
- Estrategias de venta: Incrementa la confianza de tu cliente (3h20)
- Técnicas de ventas: Optimiza tus resultados comerciales (2h30)
- Objeciones de ventas: Gestiona la resistencia del cliente (2h30)
- Cierre de ventas: Mejora tus procesos comerciales (3h50)
- Customer Experience (2h)
- Presentaciones creativas enfocadas a las ventas (4h50)
- Inteligencia emocional aplicada a las ventas (3h30)

LIDERA EQUIPOS DE ÉXITO

Desarrollate como un líder efectivo y conduce equipos de alto rendimiento y exitosos

- Neuroliderazgo: Conoce a tu cerebro para ser un gran líder (2h10)
- Herramientas de coaching para el liderazgo (2h30)
- Herramientas para el líder del futuro (2h30)
- Cómo dar y recibir feedback (3h)
- Autoliderazgo para adaptarse al cambio (3h)
- Cultura empresarial para organizaciones innovadoras (3h50)

MENS SANA IN CORPORE SANO

Salud y bienestar para todos los trabajadores

- Mindfulness: Profundiza en la autoconciencia (2h)
- Gestión del estrés laboral (2h)
- Cómo mejorar el bienestar emocional en el trabajo (2h)
- Desconexión digital en el trabajo (2h30)
- Desarrollo y crecimiento personal y profesional (4h30)
- Lifelong Learning: Integra el aprendizaje continuo para el éxito profesional (4h20)

LO QUE NO SE COMUNICA NO EXISTE

Mejora las habilidades comunicativas de tu equipo y ten un impacto positivo en tu negocio

- Comunicación con asertividad y empatía (2h)
- Cómo dar y recibir feedback (3h)
- Perder el miedo a hablar en público (2h50)
- Storytelling: Personaliza tu comunicación (3h20)
- Presentaciones creativas enfocadas a las ventas (4h50)
- Lenguaje corporal y Comunicación no verbal (3h)
- Comunicación corporativa (3h)

TRANSFORMA EL TIEMPO EN TU ALIADO

Maximiza el tiempo de tu equipo para lograr grandes resultados

- Mejora tu gestión del tiempo en el trabajo (2h)
- Productividad y toma de decisiones (2h50)
- Reuniones eficaces (3h30)
- Reuniones eficaces con Visual Thinking (4h)
- Teletrabajo: Armoniza el trabajo desde casa (4h10)
- Cómo implementar el teletrabajo en tu empresa (4h)

Xtudeo

NUNCA DEJES DE APRENDER

CURSOS 100% ONLINE

